



- Folleto del Programa de Partners

- ✓ Construyamos juntos el futuro de los pagos





+1000  
aliados en pagos



Nro 1 global en el  
mercado de los POS



35M de terminales  
instalados



+300 métodos de  
pago



Soporte local  
en más de 40 países

## Inicie esta alianza con un líder en la industria de los pagos

Trabaje conjuntamente con una empresa líder en la industria de los pagos, que tenga bases sólidas y una visión de futuro que satisfaga las necesidades de los comercios y de los consumidores. Además, su aliado debe entender el valor que usted puede ofrecer y el soporte que requiere para que la asociación sea fuerte y lucrativa.

### Ingenico es ese aliado líder e innovador.

En los últimos 40 años, hemos sido líderes en la industria y hemos realizado innovaciones constantes en soluciones de pagos con los mejores niveles de seguridad. Ingenico se ha convertido en un líder global indiscutible en la aceptación de pagos en tiendas, y en un aliado confiable para los actores con trayectoria en la industria, así como para los nuevos jugadores. Con más de 35 millones de terminales de pago instalados en todo el mundo, nuestras soluciones, servicios y tecnología tienen un gran impacto en cientos de millones de consumidores a diario. Por su puesto, nada de esto ha ocurrido por casualidad.



## ¿Qué es PartnerIN?

El programa global PartnerIN ha sido diseñado para ayudar a nuestra comunidad de aliados (adquirentes, proveedores de servicios de pagos, integradores de soluciones, vendedores independientes de software, empresas de tecnología, vendedores de valor agregado, y distribuidores, entre otros) a expandir sus negocios y disponer del mejor soporte para sus necesidades de pagos digitales.

Los aliados reciben soporte técnico desde la preventa, y en áreas de mercadeo, negocios, comercialización, incluyendo el acceso al portal Partner Central. Este sitio web empresarial personalizado brinda una gran variedad de herramientas y conocimientos para impulsar los negocios y habilitar nuevas posibilidades a nuestros Partners.

Los aliados pueden participar en dos programas: Business Partner y Solution Partner, según su nivel de inversión y los beneficios que encuentren atractivos.



## Misión del programa



**Apoyamos el ecosistema de nuestros aliados con incentivos extendidos según su involucramiento y compromiso.**



**Nuestra visión es ser el aliado tecnológico más confiable en el nuevo mundo de la aceptación de pagos**, permitiendo a nuestros Partners ofrecer a sus clientes soluciones digitales de pago que sean mejores y más flexibles. Consideramos que las alianzas, la colaboración y la inversión son fundamentales para crear las mejores soluciones y experiencias de pago. El programa PartnerIN se ha desarrollado pensando en el éxito de nuestros Partners, y se ha construido para fomentar el crecimiento y la diferenciación cuantificable.

## Nuestros valores



### Simplicidad

Un programa integrado sencillo con procesos de incorporación y participación optimizados.



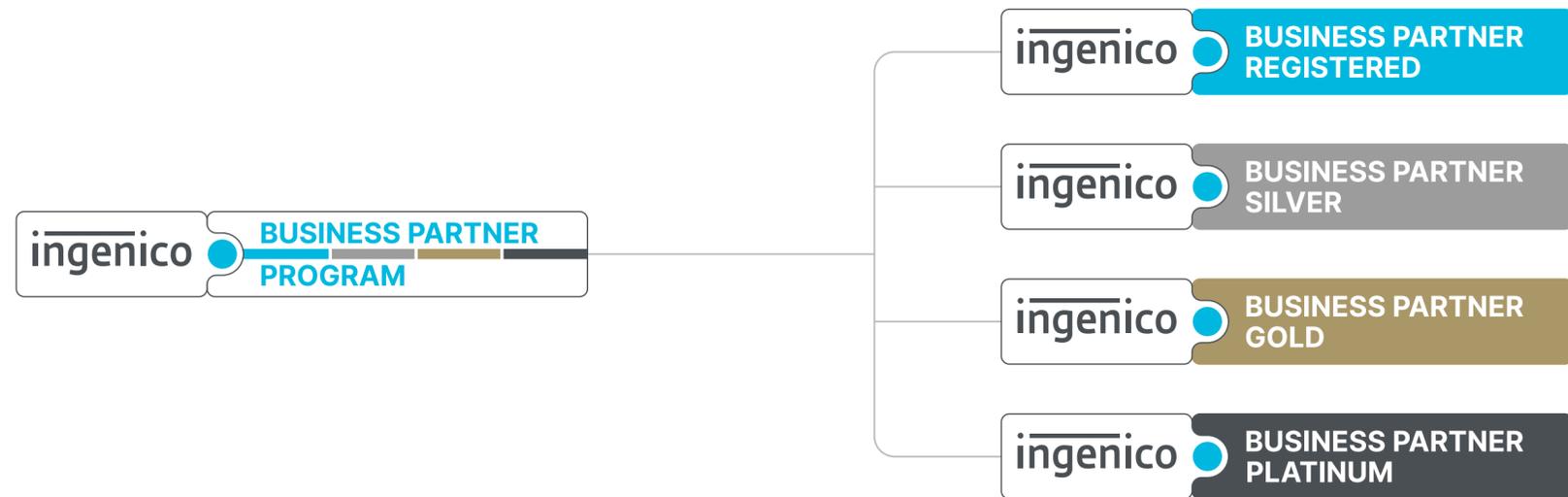
### Flexibilidad

Reconocimiento de los requisitos locales y las rutas de los aliados al mercado.



### Innovación

El poder de la tecnología y la innovación para destacarse y ofrecer las mejores experiencias de pago digital.



El programa Business Partner está diseñado para empresas que desean vender o integrar soluciones de Ingenico como parte de su propia oferta.

Esta ruta les proporciona a nuestros aliados de negocios los recursos ideales para ayudarles a hacer crecer sus prácticas comerciales así como brindar servicios tecnológicos y experticia a sus clientes. Los Partners pueden acceder a varios niveles que se adaptan a los requerimientos de sus negocios, y a su grado de compromiso, independientemente si compran directa o indirectamente a Ingenico.

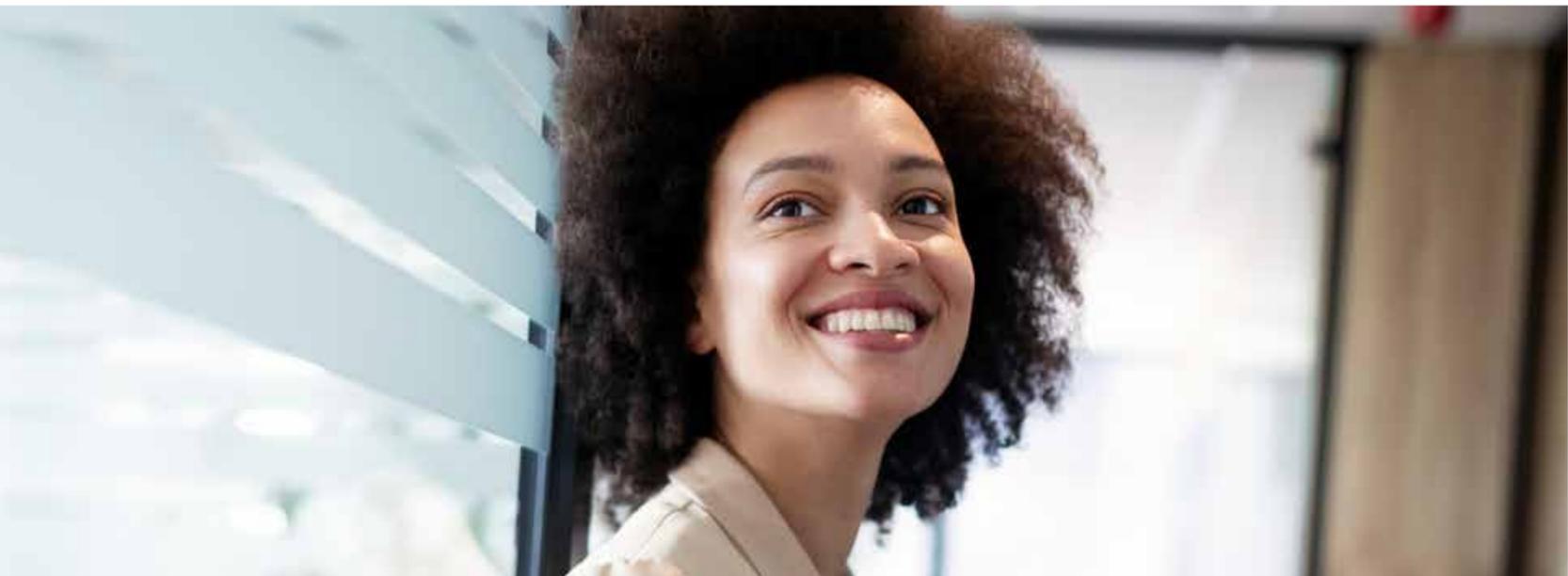


**Elija el programa que mejor se adapte a su negocio.**



El programa Solution Partner está diseñado para empresas que construyen soluciones de software que se integran con los terminales de Ingenico o con la plataforma PPaaS.

Por medio de este programa, nuestra comunidad de aliados en desarrollo de software puede obtener todo lo que necesita en un solo programa integral de Partners, es decir, es un conjunto de recursos y beneficios para desarrollar, integrar, probar y desplegar sus aplicaciones y lanzarlas rápidamente al mercado.



## Ruta del Programa Business Partner



### Detalle de beneficios y requerimientos

#### Construya su negocio y entregue como nuestro Business Partner

- **Sea reconocido como un experto certificado en soluciones de Ingenico.** Tendrá acceso total a valiosos recursos para entrenamiento en el módulo de Learning Zone a través del portal Partner Central.
- **Acelere el crecimiento de su negocio.** Aproveche todo nuestro portafolio de herramientas y recursos de mercadeo para incrementar el conocimiento de su marca, generar leads, ganar más clientes y cerrar más ventas.
- **Apoyamos el crecimiento de sus ingresos** y recompensamos su compromiso. Acceda a fondos de desarrollo de mercado y a diversos beneficios de incentivos.
- **Únase a nuestra comunidad global** de aliados de la industria de los pagos.
- **Participe en nuestros eventos exclusivos** y gane visibilidad.

## Ruta del Programa Business Partner



REQUISITOS	
Firma del acuerdo y carta de aceptación del Programa	
Cumplimiento del umbral de ingresos anuales	
Obtención de certificaciones individuales	
Revisión del plan de negocios	
Actualización del perfil empresarial	
Participación en la encuesta anual de satisfacción	
CAPACITACIÓN Y SOPORTE	
Acceso al portal Partner Central	
Acceso a Learning Zone	
Programa de kit de demostración	
Acceso a webinars para aliados	
Boletín informativo para aliados	
Beneficios en servicios de hardware	
BENEFICIOS FINANCIEROS	
Financiación compartida del desarrollo de mercado	
Programa Value Incentive	
MERCADEO Y CONOCIMIENTO DE MARCA	
Uso de marca PartnerIN	
Localizador de aliados	
Gestión de leads	
Acceso a Marketing EDGE	
Patrocinio en eventos de Ingenico	
Participación en el Global Partner Advisory Board	
Premiación para aliados	

Registered	Silver	Gold	Platinum
✓	✓	✓	✓
	✓	✓	✓
	✓	✓	✓
	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
		Por plan de mercadeo	Por plan de mercadeo
		✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
	✓	✓	✓
		✓	✓
		✓	✓
			✓
			✓



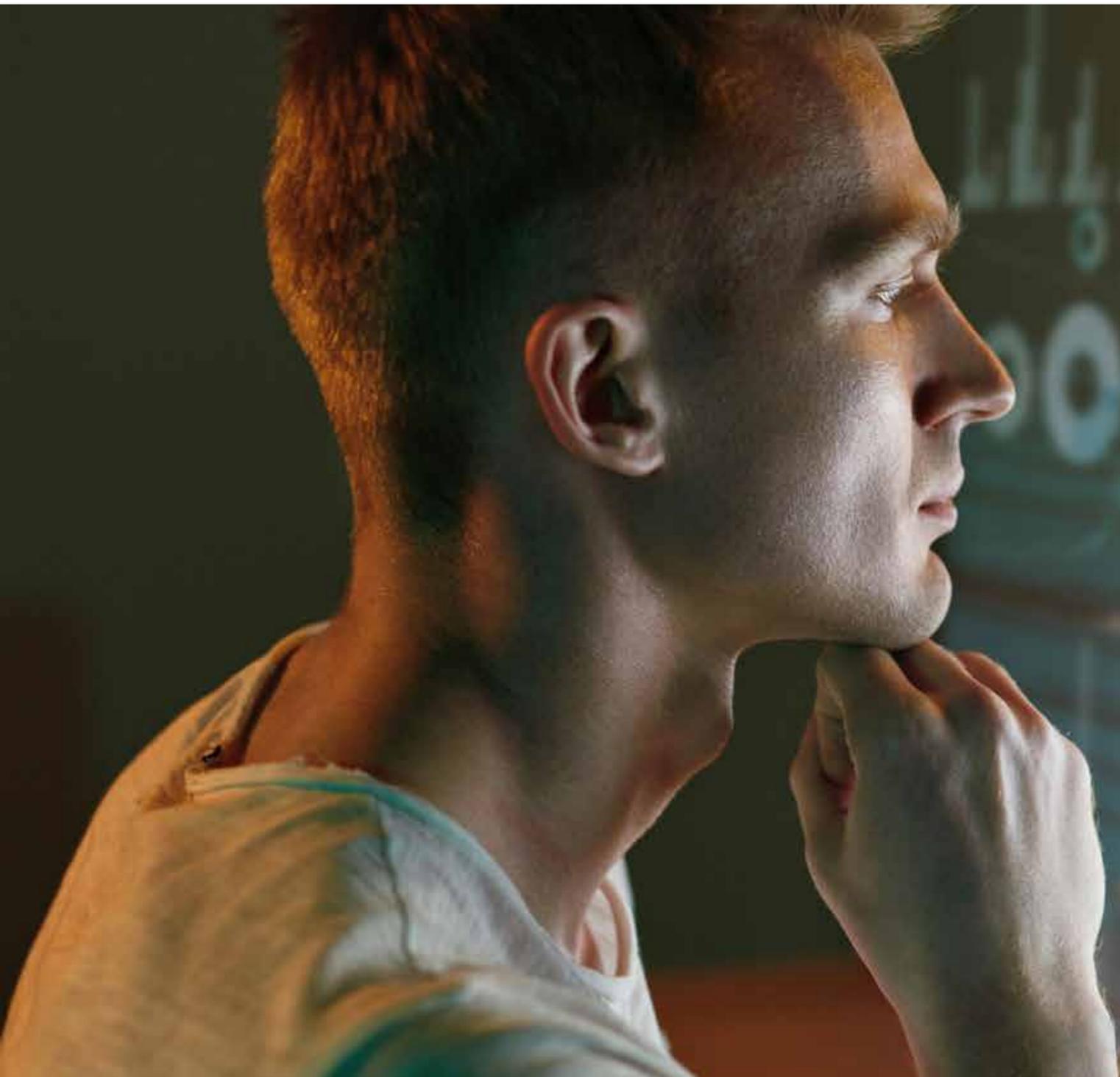
## Ruta del Programa Solution Partner

### Detalle de beneficios y requerimientos

**Construya e innove a partir de los terminales de Ingenico y la plataforma PPaaS. La integración con nuestra solución y/o la ampliación del valor del producto le ayudarán a ofrecer un valor único a los clientes.**

- **Le ayudaremos a desarrollar y desplegar sus aplicaciones comerciales.** Acceda a nuestras herramientas, recursos y soporte para desarrollo de software.
- **Lograr visibilidad donde es importante.** Aproveche nuestra experticia en pagos para construir rápidamente soluciones que le ayuden a capturar valor para su negocio. Vaya un paso más allá y exhiba sus soluciones al mundo.
- **Únase a nuestra comunidad global** de aliados de pagos y soluciones, y reciba el boletín informativo además de participar en los webinars para Partners.

## Ruta del Programa Solution Partner



### REQUISITO

- Firma del acuerdo y carta de aceptación del Programa
- Aceptación del programa de servicios para desarrolladores Ingenico (ISDP) para acceder a Learning Zone
- Al menos una integración, aplicación o solución probada y validada por Ingenico
- Actualización del perfil empresarial
- Participación en la encuesta anual de satisfacción de Partners

### CAPACITACIÓN

- Acceso al portal Partner Central
- Acceso a Learning Zone
- Acceso a webinars para aliados
- Boletín informativo para aliados

### CONSTRUCCIÓN Y SOPORTE

- Acceso a Developer Zone
- Programa de kit de demostración
- Soporte para desarrolladores

### COMERCIALIZACIÓN

- Uso de marca PartnerIN
- Localizador de aliados
- Acceso a App showcase
- Patrocinio en eventos de Ingenico
- Cocreación de soluciones
- Recursos para mercadeo conjunto

#### Developer

#### Premier





## Únase a nuestro Programa de Partners y permítanos guiarle hacia el futuro de los pagos

El Programa PartnerIN le permitirá obtener lo mejor de una alianza con Ingenico para destacarse, apalancar un ecosistema de pagos único y acceder a nuevas oportunidades de mercado.

**¡Únase hoy a nuestro programa PartnerIN!**

Escríbanos a [partnerin.onboarding@ingenico.com](mailto:partnerin.onboarding@ingenico.com)

## DEPARTURE

P A R T N E R I N

P R O G R A M

L E T ' S S H A R E

T H E S U C C E S S

T O G E T H E R !